

TENTAMENBUNDEL



SV GUSTO

Bedrijfseconomie

B-cluster

BBBEC2A.1



Onze tentamenbundels zijn zeker niet waterdicht. Vergeet niet zelf te leren!

€2,50
leden gratis

study

(verb)

The act of texting, eating
and watching TV with an
open textbook nearby.

Succes met leren

Leuk dat je onze bundels hebt gedownload. Met deze bundels hopen we dat het leren een stuk makkelijker wordt. We proberen de beste samenvattingen voor jou te selecteren. De bundels zijn gemaakt door studenten dus het kan goed zijn dat er fouten in staan.

Geld verdienen?

Heb jij een briljante samenvatting? Stuur hem dan op naar info@svgusto.nl! Wij controleren of de samenvatting van voldoende kwaliteit is om uit te geven. Als jou samenvatting daadwerkelijk briljant is dan krijg je € 5,00 per tien pagina's

Hoofdstuk 4

Verdeling EBIT

1: De verschaffers van het vreemdvermogen (interest kosten)

2: De overheid (te betalen vennootschapsbelastingen)

3: De verschaffers van het eigen vermogen (winst na vennootschapsbelasting)

Rentabiliteit: De omvang van het beschikbaar gestelde vermogen

Rentabiliteit: $\frac{\text{De ontvangen vergoeding (winst of verlies)}}{\text{Gemiddeld geïnvesteerd vermogen}} \times 100\%$

- Door te beleggen met geleend geld kan de rentabiliteit die je over je eigen geld (EV) behaalt sterk fluctueren.
- Als de waarde van de aandelen daalt, kan de rentabiliteit over het totaal belegde vermogen ook negatief worden.
- Het beleggen met geleend geld levert voor de belegger een hogere rentabiliteit op als de rentabiliteit op de belegging (R_{tv}) groter is dan de gemiddelde interestkosten van het vreemd vermogen (K_{vv}). Als de rentabiliteit op de beleggingen (R_{tv}) kleiner is dan de gemiddelde interestkosten van het vreemd vermogen (K_{vv}) gaat dat ten kosten van de rentabiliteit die de belegger zelf realiseert (R_{ev})

Rentabiliteit totaal vermogen (R_{tv}) = $\frac{\text{Ebit (positief of negatief)}}{\text{Gemiddeld totaal vermogen}} \times 100\%$

Rentabiliteit van het eigen vermogen (R_{ev}) = $\frac{\text{Resultaat na belasting}}{\text{Gemiddeld eigen vermogen}} \times 100\%$
Afhankelijk van:

- R_{tv}
- K_{vv}
- Verhouding vreemd/eigen vermogen
- De belastingquote

R_{tv} is groter dan $K_{vv} \rightarrow$ positieve hefboomwerking \rightarrow positief effect op R_{ev}

Gemiddelde kosten vreemd vermogen (K_{vv}) = $\frac{\text{interestkosten}}{\text{Gemiddeld vreemd vermogen}} \times 100\%$

Vreemd-vermogen

- Rentedragend vreemd vermogen
- Niet-rentedragend vreemd vermogen

Interestkosten rentedragend vreemd vermogen = $\frac{\text{interestkosten}}{\text{Gemiddeld rentedragend vv}} \times 100\%$

Rechtsvormen die geen rechtspersoon zijn, zoals eenmanszaken en vof kan de R_{ev} relatief hoog uitvallen in vergelijking tot een bv of nv. Maar daarbij is sprake van directeuren-groootaandeelhouders (dga's). Eigenaren zijn leidinggevende dus zijn ook in loondienst.

Rentedekkingsfactor = $\frac{\text{EBIT}}{\text{Interestkosten}}$

Of de onderneming in staat is om de interestkosten terug te verdienen(dekken)

EBIT = Earnings Before Interest & Taxes

EBT = Earnings Before Taxes

EAT = Earnings After Taxes

$$REV = (1 - b) \times \left[RTV + (RTV - KVV) \times \frac{VV}{EV} \right]$$

- \rightarrow Verschil tussen R_{TV} en K_{VV}
- \rightarrow Verhouding $VV : EV$

Hefboomwerking van de vermogensstructuur

Liquiditeit, Is de onderneming in staat om haar financiële verplichtingen op tijd na te komen. Een onderneming is liquide als zij op ieder moment in staat is (zonder financieel ongewenste maatregelen genomen moeten worden) aan haar betalingsverplichtingen te voldoen. Tot direct opeisbare verplichtingen (schulden op korte termijn) behoren o.a. de crediteuren en rekening-courantkrediet. Om de liquiditeit van een onderneming te beoordelen, vergelijken we de omvang van de vlottende activa met de omvang van de vlottende passiva (vreemd vermogen kort).

$$\text{Current ratio} = \frac{\text{Vlottende activa}}{\text{Vreemd vermogen korte termijn}}$$

Lager dan 1: de onderneming heeft op korte termijn waarschijnlijk meer gelduitgaven dan ze aan liquide middelen op korte termijn beschikbaar krijgt. Niet direct probleem – rekening-courant.

Bij de current ratio nemen we aan dat de voorraden op korte termijn in liquide middelen kunnen worden omgezet en kunnen worden gebruikt voor het betalen van de schulden op korte termijn. Voorraden kunnen echter niet courant zijn.

$$\text{Quick ratio} = \frac{\text{Vlottende activa} - \text{voorraden}}{\text{Vreemd vermogen op korte termijn}}$$

Solvabiliteit

De verschaffers van vreemd vermogen kijken vooral naar de rentabiliteit van het totaal vermogen en de rentedekkingsfactor als ze willen weten of de onderneming in staat is haar renteverplichtingen na te komen. Daarnaast willen banken/leveranciers ook beoordelen of een onderneming in staat is haar schulden af te lossen.

Een onderneming is solvabel als ze in staat is (in geval van liquidatie) al haar schulden af te lossen.

Weinig vreemd vermogen → beter in staat schulden op te lossen.

Om de solvabiliteit van een onderneming te beoordelen, berekenen we de verhouding tussen de omvang van het vreemd vermogen en de omvang van het totaal vermogen.

$$\text{Debt ratio} = \frac{\text{Vreemd vermogen}}{\text{Totaal vermogen}}$$

Een hoge debt ratio: de onderneming heeft relatief veel vreemd vermogen.

De waarde die bij een gedwongen verkoop wordt gerealiseerd, noemen we ook wel executiewaarde.

De mate van solvabiliteit kunnen we ook weergeven door middel van:

$$\text{Solvabiliteitspercentage} = \frac{\text{Eigen vermogen}}{\text{Totaal vermogen}} \times 100\%$$

Interne gebruikers en financiële informatie

Managers en bestuurders van grote ondernemingen weten dat ze aan het einde van ieder boekjaar verantwoording moeten afleggen aan de externe belangstellende → aandeelhouders en verstrekkers van vreemd vermogen. D.m.v. een balans en de winst- en verliesrekening van de onderneming. Maar ook de financiële overzichten en de kengetallen over solvabiliteit, rentabiliteit, en liquiditeit geven een indruk over de onderneming.

Externe gebruikers en financiële informatie

Kleine ondernemingen

Belangrijke externe betrokkenen bij kleine ondernemingen zijn de verschaffers van het vreemd vermogen → leveranciers die op rekening aan de onderneming leverd en banken.

Grote ondernemingen

Grote ondernemingen zijn wettelijk verplicht betrokkenen, waartoe aandeelhouders behoren, regelmatig te informeren over de financiële gang van zaken → Jaarverslag (vrijwillig). Op grond van wettelijke voorschriften → Financieel verslag (deel van jaar verslag)

Jaarverslag:

- Informatie die de onderneming vrijwillig verstrekt. Hiertoe behoren o.a. gegevens over de producten. De afzetmarkten en de effecten van de productie voor het milieu
- Het financieel verslag. Hierop zijn wettelijke verplichtingen van toepassing.

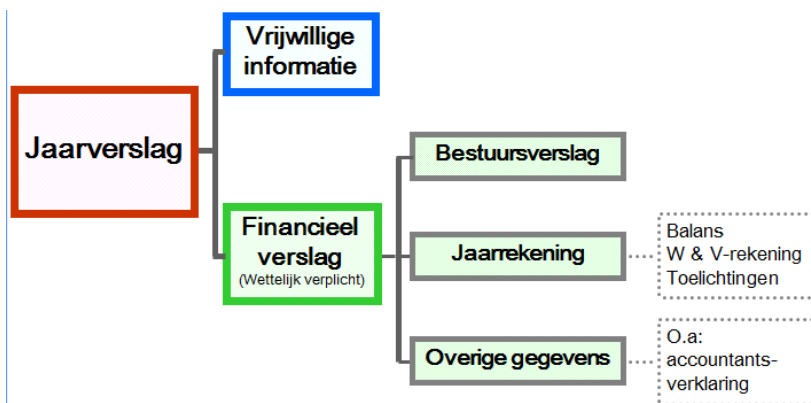
Financieel verslag en wettelijke voorschriften.

De wettelijke voorschriften die gelden voor de informatieverstrekking aan externe belangstellende is onder andere van toepassing op:

- De naamloze vennootschap
- De besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid.

Een financieel verslag bestaat uit:

- Het bestuursverslag, visie op het afgelopen verslagjaar.
 - o Omvang investeringen
 - o Financiering van de onderneming
 - o Samenstelling van personeelsbestand
 - o Uitgaven voor research
 - o Veranderingen/ontwikkeling omzet
 - o Verwachtingen van het komende verslagjaar
- De jaarrekening,
 - o De balans
 - o De winst- en verlies rekening
 - o De toelichting op de balans en winst- en verliesrekening.
- Overige gegevens
 - o Accountantsverklaring (juistheid, tijdigheid en volledigheid controleren)
 - o Financiële overzichten die bestemd zijn voor externe gebruikers, worden gecontroleerd door een externe accountant (niet in dienst → accountantskantoor)



Hoofdstuk 5

Gelduitgaven en kosten

Zonder gelduitgaven zijn er geen kosten.

Kosten: Gelduitgaven in het verleden, heden of toekomst, die toegerekend worden aan een bepaalde periode.

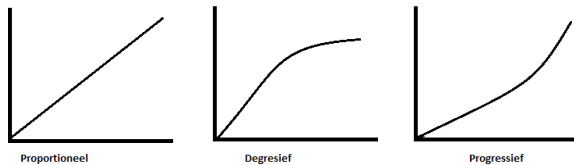


Vaste kosten

Kosten die niet veranderen door een verandering in de bedrijfsdrukke (zolang de onderneming binnen de beschikbare capaciteit blijft).

Variabele kosten

Kosten die veranderen door een verandering in de bedrijfsdrukke.



Loon = kosten + uitgaven maar als er rekening wordt gehouden met vakantiegeld. Dan kosten hoger dan gelduitgaven.

Voorzieningen voor onderhoud = 'geld apart leggen'. Bijvoorbeeld: kosten voor onderhoud worden ieder jaar gerekend als kosten, maar koop je pas als een 'schilder' komt.

Voorzieningen = vreemd vermogen. (Je weet alleen niet precies hoeveel en wanneer)

Break-evenpunt

- Vanaf welke productie- en verkoopomvang gaat de onderneming winst maken?
- De totale opbrengsten vergelijken met de totale kosten.
- Het punt waar geen winst en geen verlies wordt geleden. → Break-evenpunt (BEP)

Break-evenpunt bij een productie onderneming

- Er is sprake van een homogeen product
- De vaste kosten blijven onveranderd
- De variabele kosten zijn proportioneel
- Een vaste verkoopprijs

Berekening

bij productie onderneming

$$\begin{aligned} TO &= TK \\ p \times q &= v \times q + C \\ (p \times q) - (v \times q) &= C \\ (p - v) \times q &= C \end{aligned}$$

$$BEP = q = \frac{C}{p - v}$$

Bij handelsonderneming

$$\begin{aligned} TO &= TK \\ TO &= V + C \\ 100\% &= V \text{ in } \% \text{ van } TO + C \\ \text{Brutowinst}\% &= C \end{aligned}$$

$$BEP = \text{Omzet} = \frac{C}{\text{Brutowinst}\%}$$

Break-evenpunt, is een punt in de grafiek → Break-even-afzet (BEA)

Break-even-omzet (BEO) = BEA x Prijs

Kostprijsberekening

Kostprijs = gemiddelde kosten per product bij normale productie / De gemiddelde toegestane kosten per eenheid op basis van de normale productie. Te gebruiken om:

- Op basis daarvan de verkoopprijs vast te stellen
- (bij een gegeven verkoopprijs) te kunnen beoordelen of de kostprijs lager ligt dan de verkoopprijs.

De normale productie(N) is de gemiddelde productieomvang over een reeks van toekomstige jaren.

$$\text{Kostprijs} = \frac{\text{Totale kosten bij normale productie}}{\text{Normale productie}} = \frac{\text{Vast kosten bij N} + \text{var. Kosten bij N}}{N}$$

Bij proportioneel variabele kosten:

$$\text{Kostprijs} = \frac{\text{Vaste kosten bij N}}{N} + \frac{\text{Variabele kosten bij N}}{N} = \frac{C}{N} + \frac{V}{W}$$

C = Constante kosten bij de normale productieomvang

V = variabele kosten bij de normale productieomvang

N = normale productieomvang

W = werkelijke productieomvang

Ondernemingen die een monopoliepositie bekleden, kunnen zelf hun verkoopprijs vast stellen. Bij definitieve vaststelling van de verkoopprijzen kunnen we rekening houden met de inflatie. Bij volledige mededingen (producten zoals graan en koffie) kan men de verkoopprijs niet zelf vast stellen. Door het vraag en aanbod komt de verkoopprijs tot stand. Als individuele producent van bijvoorbeeld koffie heb je geen enkele invloed op de verkoopprijs. Het enige wat je kunt doen is proberen te produceren tegen een lagere kostprijs → winstgevend.

Directe kosten

Kosten waarbij er een direct verband tussen het ontstaan van de kosten en het product of de dienst kan worden vastgesteld.

Indirecte kosten

Kosten waarbij er géén direct verband tussen het ontstaan van de kosten en het product of de dienst kan worden vastgesteld.

“Hoe rekenen we de indirecte kosten toe aan de producten of diensten?”

→ Door (een gedeelte van) de directe kosten met een bepaald percentage te verhogen.

Enkelvoudige opslagmethode/primitieve opslag methode:

Materiaalkosten	€	Materiaalkosten	€	Materiaalkosten	€
Directe arbeid	-	Directe arbeid	-	Directe arbeid	-
Totale directe kosten	€	Totale directe kosten	€	Totale directe kosten	€
Opslag indirecte kosten	-	Opslag indirecte kosten	-	Opslag indirecte kosten	-
Kostprijs	€	Kostprijs	€	Kostprijs	€

Note: In the original image, red circles and arrows highlight the flow of percentages: X% from 'Opslag indirecte kosten' to the first '€', Y% from 'Opslag indirecte kosten' to the second '€', and Z% from 'Opslag indirecte kosten' to the final '€ ..'.

We berekenen de kostprijs door de directe kosten te verhogen met een opslagpercentage ter dekking van indirecte kosten. Bijvoorbeeld aan een product word 10 euro directe kosten besteed. De indirecte kosten* 60% → 60% van die 10 euro = 6 euro. Kostprijs word dat 16 euro.

$$\text{*Percentage indirecte kosten} = \frac{\text{indirecte kosten}}{\text{Directe kosten}} \times 100\%$$

Voordeel:

Vrij eenvoudig

Nadeel:

De kostprijs varieert (sterk) als de werkelijke verhouding van de directe kosten afwijkt ten opzichte van de verhouding waarop het percentage is gebaseerd.

Meervoudige opslagmethode:

I.p.v. het totaal van de indirecte kosten in verband brengen met het totaal van de directe kosten, kun je ook relatie leggen tussen een gedeelte van de indirecte kosten. Als op basis van gegevens uit het verleden een verband kan worden vastgesteld tussen een bepaalde groep indirecte kosten en een bepaalde groep directe kosten, kan per kostengroep een opslagpercentage berekend. Bij de kostprijsberekening wordt er per opslag basis een opslagpercentage berekend. Indirecte kosten worden doorberekend door de directe kosten te verhogen.

Materiaalkosten		€
Directe arbeid		€
Totale directe kosten		€
Opslag indirecte kosten	A%	-
	B%	-
	C%	-
Kostprijs		€